

Новая линия консультативно-обучающих мероприятий:

ЭКСПРЕСС-ВЕБИНАРЫ

Одна тема. Короткие (**90 минут**). Бюджетные (**3000 р.**).

Вебинары **проводит** эксперт в сфере закупок (223-ФЗ)
ВОРОНОВА ЕЛЕНА АНАТОЛЬЕВНА



Региональный **представитель** и аккредитованный **преподаватель** АО «Сбербанк-АСТ».
Опыт работы в государственных и коммерческих заказах **более 17 лет**.
Компетенции по направлениям:
Организация и участие в закупках по 44-ФЗ.
Организация закупочной деятельности субъектов регулирования 223-ФЗ от 18.07.11 г. Способы закупок.
Практика работы на электронной площадке ЗАО «Сбербанк-АСТ».
Сертификат № 002093, г. Москва, ноябрь 2020 г.
На консультационной поддержке **более 500 клиентов-заказчиков**.

12.11.2024

«Жалобы участников закупок по 223-ФЗ. Обоснованные и необоснованные. Как заказчику повысить свою безопасность»

1. Субъекты жалоб в 223-ФЗ. Правовая база.
2. Виды жалоб и природа их появления.
3. Организация работы по закупкам, направленная на предотвращение и минимизацию жалоб.
4. Порядок рассмотрения жалоб. Разбор стратегий на заседаниях для доказательства их необоснованности.
5. Возможные последствия для заказчика при доказанной обоснованности жалоб.
6. Обзор жалоб по 223-ФЗ на действия (бездействия) заказчика за 2024-й год.
7. Ответы эксперта на вопросы.

КОМУ ЕЩЁ ПОЛЕЗЕН ЭТОТ ВЕБИНАР: **ЮРИСКОНСУЛЬТ**

10.12.2024

«Подготовка ежегодного отчёта по закупкам у МСП»

1. Актуальные правила законодательства по составлению ежегодного отчета по закупкам у МСП.
2. Правильно рассчитываем доли.
3. Пример построчного заполнения отчета.
4. Сложные вопросы подготовки ежегодного отчета по закупкам у МСП.
5. Ответы эксперта на вопросы.

КОМУ ЕЩЁ ПОЛЕЗЕН ЭТОТ ВЕБИНАР:
ЮРИСКОНСУЛЬТ, РУКОВОДИТЕЛЬ

Доступны в записи:

«Закупки неконкурентным способом «Электронный магазин у МСП по 223-ФЗ»

1. Закупки через электронный магазин как возможность набора доли 20% у МСП. 2. Правила проведения закупок способом «Электронный магазин у МСП по 223-ФЗ». 3. Порядок оформления способа в Положении о закупке. Готовая модель. 4. Возможность закупать без эквивалента и в короткие сроки. 5. Разбираем пример закупки от плана до исполнения договора.

«Закупки у единственного поставщика по 223-ФЗ. Возможности и риски»

1. Правила проведения закупок у единственного поставщика по 223-ФЗ. 2. Искусственное уменьшение объема отдельной закупки (дробление) у единственного поставщика. По каким признакам выявляют дробление. 3. Срочные закупки у единственного поставщика. 4. Порядок оформления закупок у единственного поставщика. 5. Практика возбуждения дел о нарушении антимонопольного законодательства. Признаки антиконкурентных соглашений. Примеры 2023 года. 6. На что обратить особое внимание при закупках у единственного поставщика для повышения собственной безопасности и безопасности организации.

«Приоритет российским товарам. Порядок выполнения квоты по ПП 2013»

1. Разбираем нормы ПП 925 и 2013. 2. Правила применения приоритета в закупках согласно ПП 925. Разбираем на примерах, как отразить в документации, что не нужно указывать в требованиях к заявке, как обеспечить выполнение норм действующего законодательства. 3. Как выполнить квоту по ПП 2013. Ограничения и возможности заказчика. Примеры закупок. 4. Как устанавливать приоритет и выполнить квоту в неконкурентных закупках (единственный поставщик, электронный магазин МСП). 5. Судебная практика по вопросам приоритета и квотирования.

«Должная осмотрительность в закупках по 223-ФЗ»

1. Понятие должной осмотрительности в закупках по 223-ФЗ. 2. Принципы и критерии должной осмотрительности и их значение для учреждения, работающего по 223-ФЗ. 3. Что необходимо обязательно сделать для повышения безопасности. 4. Как реализуется должная осмотрительность в конкурентных закупках по 223-ФЗ. 5. Должная осмотрительность в закупках у единственного поставщика. 6. Связь коммерческой осмотрительности с закупками по 223-ФЗ.

«Применение национального режима – преференции по ПП РФ №925»

1. Как правильно установить приоритет в закупках. В каких документах, как правильно сформулировать. 2. Особенности применения национального режима в конкурентных закупках. 3. Особенности применения национального режима в неконкурентных закупках. 4. Предоставление приоритета в спорных ситуациях. 5. Частые ошибки заказчиков. 6. Сложные вопросы предоставления приоритета. 7. Мы научимся считать ДОЛЮ российских товаров в многопозиционных закупках на примерах!

«Практика ведения реестра договоров согласно ФЗ №223»

1. Правила ведения Реестра договоров. 2. Порядок и сроки включения информации и документов в Реестр договоров. 3. Нормы, обязательные для соблюдения всеми заказчиками, работающими по 223-ФЗ. 4. Порядок проверки информации и документов, включенных в Реестр договоров. 5. Частые ошибки заказчиков. 6. Штрафы, связанные с ведением Реестра договоров. 7. Как правильно построить работу с Реестром договоров.

«Квотирование закупок российской продукции в 2024 году»

1. Какие товары попадают под квоты. Как рассчитать необходимую долю. Примеры. 2. Особенности отражения информации по квотированию в локальных актах заказчика. 3. Последние изменения по квотированию. 4. Развитие вопроса квотирования. 5. Частые ошибки заказчиков. 6. Действия, которые необходимо предпринять Заказчику для повышения безопасности.

«Важные аспекты подготовки технического задания по 223-ФЗ»

1. Понятие объекта закупки в 223-ФЗ (техническое задание, спецификация и другие). Нормативная база. 2. Какие правила применяются в подготовке технического задания. 3. Сложные вопросы составления технического задания. 4. Связь дробления с формированием технического задания. 5. Возможности заказчика закупить товар с определенным товарным знаком. 6. Проблемные вопросы, связанные с техническим заданием, возникающие на этапе исполнения договора. 7. Обзор жалоб участников закупок и позиция контролеров по вопросам составления ТЗ. 8. Алгоритмы подготовки ТЗ.

«Определение и обоснование начальной (максимальной) цены договора в соответствии с 223-ФЗ»

1. Методы обоснования начальной (максимальной) цены договора (НМЦД). Порядок выбора. 2. Обоснование НМЦД для конкурентных и неконкурентных закупок. 3. Обоснование начальной (максимальной) цены единицы. Область применения. 4. Варианты обоснования в условиях сложности получения предложений от участников рынка. 5. Понятие максимального значения цены договора. Формула цены. 6. Модель раздела об обосновании НМЦД для положения о закупках. 7. Расчеты на примерах. Обзор ошибок заказчиков. Возможные санкции со стороны контролеров.

«Неконкурентные закупки по 223-ФЗ»

1. База и нормативно правовые акты по неконкурентным закупкам по 223-ФЗ. 2. Возможные варианты проведения неконкурентных закупок (процедура и условия). 3. Закупка у единственного поставщика по 223-ФЗ. 4. Электронный магазин у МСП по 223-ФЗ. Актуальная практика применения. 5. Штрафы и ответственность заказчика, возникающие при проведении неконкурентных закупок. 6. Особенности договоров по неконкурентным закупкам. 7. Сложные вопросы по неконкурентным закупкам.

«Особенности закупок у субъектов МСП»

1. База и нормативно правовые акты по закупкам у МСП. 2. Разбор алгоритмов конкурентных закупок у МСП. Ошибки и сложности. 3. Практические примеры решения сложных вопросов по закупкам у МСП. 4. Закупки у МСП неконкурентными способами. Возможности и риски. 5. Обзор практики по вопросу закупок у МСП. Что нужно учесть уже сейчас.

«Изменения по приемке товаров, работ и услуг в 2024-м году по 223-ФЗ»

1. Базовые понятия о приемке. Правовая основа. 2. Процедурное описание. Сложные вопросы приемки. 3. Изменения 2024 года. Унификация формы. 4. Пошаговый алгоритм приемки. Порядок оформления. 5. Первичные документы приемки. Детальный разбор и примеры оформления.

«Особенности закупок работ по 223-ФЗ»

1. Особенности составления технического задания на работы. 2. Ограничения и возможности в закупках работ по 223-ФЗ. 3. Сложные вопросы закупок на проведение текущего ремонта по 223-ФЗ. На что необходимо обратить особое внимание. 4. Обзор жалоб на закупки работ по 223-ФЗ. Учитываем позицию ФАС. 5. Алгоритмы контроля выполнения работ.

«Специальные знания по 223-ФЗ для членов комиссии по закупкам»

1. Нормативная база для членов комиссии по закупкам. 2. Новые подходы в оценке действий комиссии. 3. Порядок работы комиссии. 4. За что члены комиссии могут получить штраф. Как обезопасить себя и организацию. 5. Практические примеры действий членов комиссии. 6. Алгоритмы принятия решений. Ошибки и передовые практики.

Вебинар для руководителей организаций. «Всё, что нужно знать руководителю о 223-ФЗ. Точки контроля»

1. Основные этапы организации закупок. Как организовать (повысить эффективность) закупочной деятельности организации по 223-ФЗ. 2. Наиболее частые нарушения, выявляемые контролирующими органами в закупках по 223-ФЗ. 3. Закупки у единственного поставщика. Возможности и риски. Разберем на примерах как повысить безопасность организации и лично руководителя. 4. Обеспечение защиты конкуренции. Роль руководителя в организации процессов, направленных на предотвращение ограничения конкуренции. 5. Как избежать штрафов, алгоритмы по недопущению сбоев в закупках.

«Критерии оценки в конкурентных закупках. Как получить наиболее квалифицированного поставщика (подрядчика)»

1. Принципы определения оценочных критериев для определения победителей конкурентных закупок. 2. Баланс стоимостных и нестоимостных критериев оценки. 3. Особенности порядка оценки в закупках с преференцией у МСП. 4. Критерии оценки, используемые при проведении неконкурентных закупок. 5. Обзор практики по порядку оценки ВС, УФАС. Что нужно учесть уже сейчас. 6. Примеры различных вариантов оценки.

«Договорная работа в рамках 223-ФЗ. Сложные вопросы»

1. Подготовка договора. Виды договоров. Основные ошибки, которые допускают заказчики еще на стадии подготовки проекта договора. Разбираем на примерах. 2. Всё об изменениях договоров. Правила и шаблоны. 3. Исполнение договора. Варианты решений сложных ситуаций неисполнения. 4. Односторонний отказ от исполнения договора. 5. Варианты расторжения договора. Как правильно оформить. 6. Претензионная работа по договору.